



Stifterne Kenneth Grønbech Larsen og Kennet Holmsø Larsen trækker i trøjen for at bringe nyt liv til ukurante reservedele. Foto: PR

# Reservedels-firma skifter navn og får brancheprofil i ejerkredsen

Selskabet, der tidligere hed IdunParts, videreformidler salg af ophobede reservedele. Nu hedder virksomheden TGPParts og har nu fået den tidligere Semler-direktør Claus Bjerring i ejerkredsen.

Af Allan Bauer

ab@motormagasinet.dk

Ophobning af reservedele er et stigende problem for værkstederne. Og problemet ventes at blive endnu større i takt med, at flere fossilbiler forsvinder fra vejene. Selskabet, der tidligere hed IdunParts og nu kalder sig TGPParts, estimerer, at der kan være reservedele i den autoriserede branche for mere end 700 mio. kr., som aldrig kommer til at finde anvendelse. Tallet kan vise sig at være langt større, hvis udviklingen fortsætter.

TGPParts vil gøre forhandlerens originale overskudsdele salgbar i nye kanaler – både i Danmark og i udlandet.

Vognparken forandres med hidtil uset hastighed. I 2025 forsvandt 150.000 fossilbiler fra den danske vognpark og udviklingen fortsætter. Mange reservedele til disse biler står til at blive ukurante, siger Kenneth Grønbech Larsen, der er medstifter af firmaet.

Derfor kigger forhandlere og værksteder ind i store mængder reservedele, som

kun venter på at blive ugangbare, fordi fossil-vognparken afvikles hurtigere end forventet. TGPParts har opbygget en digitale platform og en række integrationer til andre branchesystemer, som fungerer som handelsplads for disse hengemte dele, som Kenneth Grønbech Larsen kalder Too Good Parts – altså reservedele, der er for gode til blot at blivesmidet uf og afskrevet. Firmaets nye navn TGPParts er en forkortelse af Too Good Parts.

- Det var for vanskeligt at kommunikere meningen med vores tidligere navn IdunParts, der henviste til Idun, der er gudinden for evig ungdom i den nordiske mytologi, lyder det fra Kenneth Grønbech Larsen.

Han oplyser, at TGPParts har udviklet et nyt værktøj, der kan være med til at fremskrive udviklingen i vognparken og dermed forecaste, hvilke reservedele der om 6-12-18 måneder vil blive usælgelige i Danmark.

TGPParts henvender sig primært til mærkeforhandlere, men har også skadesværksteder og mindre værksteder på kundelisten. Forretnings-



Tidligere Semler-direktør Claus Bjerring er indtrådt i ejerkredsen TGPParts. Foto: PR

modellen er abonnementer og et fee pr. salg gennem digital adgang.

## Brancheprofil i ejerkredsen

Samtidig har selskabet udviklet ejerkredsen med brancheprofilen Claus Bjerring, der tidligere var adm. direktør i Semler Mobility. Han skal bringe flere branchespecifikke kompetencer til bordet og fungere som rådgiver for virksomheden.

- Tidligere talte vi primært med reservedels- og eftermarkedsscheferne om vores løsning, men har erkendt, at der faktisk er tale om strategiske beslutninger, så derfor vil vi også gerne henvende os højere op i ledelseslagene, og det tror vi på, at Claus Bjerring med sit kæmpe net-

værk kan hjælpe os med, siger Kenneth Grønbech Larsen.

Ejerkredsen tæller udover Claus Bjerring og Kenneth Grønbech Larsen medstifter Kennet Holmsø Larsen og fire andre investorer.

Kenneth Grønbech Larsen oplyser, at TGPParts samarbejder med forhandlere og grossister i såvel Danmark som i udlandet.

TGPParts formidler udelukkende salg af originaldele (OE). Kenneth Grønbech Larsen ser desuden et stort potentiale i at udvide konceptet til flere områder i branchen og ambitionen er løbende at udvide til blandt andet reservedele til lastvogne, og landbrugsmaskiner.